

GRUNDSTÜCKSAKQUISITEURE (M/W/D) IM AUßENDIENST

Projektieren, bauen, betreiben – wir von der OSTWIND Erneuerbare Energien GmbH bringen seit über 25 Jahren die Energiewende aktiv voran. Wir planen und betreuen bundesweit Projekte rund um Windkraft und Sonnenenergie. Gemeinsam mit Kommunen, Genossenschaften, Energieversorgungsunternehmen und Investoren/innen arbeiten wir an dezentralen Lösungen, die die natürlichen Ressourcen Sonne und Wind in nutzbare Energie verwandeln.

Für diese wichtige und zukunftsgerichtete Aufgabe benötigen wir ab sofort weitere Unterstützung durch erfahrene

Grundstücksakquisiteure/innen (m/w/d) im Außendienst,

die uns tatkräftig und engagiert geeignete Flächen für zukünftige Projekte sichern – und zwar

- an unserem Standort Potsdam für die Bundesländer Brandenburg, Thüringen, Sachsen, Sachsen-Anhalt und Mecklenburg-Vorpommern,
- an unserem Standort Regensburg für die Bundesländer Saarland, Rheinland-Pfalz und Hessen oder Bayern und Baden-Württemberg,
- an unserem Standort Essen für die Bundesländer Nordrhein-Westfalen und Niedersachsen.

Ihre Aufgaben: Unterwegs in Ihrer Region

- Die Grundstücksakquise beginnt vor Ort: Sie klären in Zusammenarbeit mit Ihrem Team am Standort, welche Flächen sich für die Ansiedlung von Solar- und Windprojekte eignen und welche davon verfügbar sind.
- Dafür sind Sie viel in der Zielregion unterwegs, stellen Kontakte zu Grundstückseigentümer/innen, Kommunalvertreter/innen sowie weiteren Projektbeteiligten vor Ort her und pflegen diese – im persönlichen Gespräch, aber auch bei der Durchführung von Informationsveranstaltungen.
- Sie führen Vertragsabschlüsse über Grundstücksflächen herbei, indem sie umfassend informieren, überzeugend argumentieren und zielsicher verhandeln.

Ihr Profil: Kommunikativ, empathisch und verhandlungssicher

- Aufgrund ihrer bisherigen beruflichen Tätigkeit sind Sie mit Akquise- bzw. Vertriebstätigkeiten im ländlichen Raum vertraut und kennen die Zielregion, ihre Menschen und deren Mentalitäten.
- Sie sind äußerst kommunikativ und verhandeln ergebnisorientiert. Sie nehmen Fragen und Informationsbedürfnisse ernst, klären über Sachverhalte ebenso argumentativ wie einfühlsam auf und können vertragliche Zusammenhänge auch für Laien verständlich erklären.
- Sie wissen zu überzeugen, weil Sie wie wir verstanden haben, dass nur eine Energiewende die Antwort auf dringende Probleme unserer Zeit sein kann.

Unser Angebot: Frischer OSTWIND für Ihre Karriere

- Eine zukunftssichere Schlüsselposition, die mit einem fairen Grundgehalt sowie erfolgsabhängiger Provision entlohnt wird. Mit Talent im Vertrieb können Sie Ihr sicheres Grundeinkommen leistungsrecht erheblich steigern.
- Eine abwechslungsreiche, unbefristete Vollzeitstelle.
- Unterstützung Ihrer Arbeit vor Ort durch ein engagiertes Team im Innendienst, modernes IT-Equipment und regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Einen eigenen Dienstwagen der Mittelklasse mit Tankkarte (auch zur privaten Nutzung) sowie optional ein JobRad für die kurzen Wege zuhause.
- Flexible Arbeitszeiten mit Home-Office-Möglichkeit.
- Verschiedene Benefits wie etwa Zuschüsse zur Kinderbetreuung, 30 Tage Urlaub und ein 13. Monatsgehalt.
- Übernachtungen während der Dienstreisen in gehobenen Unterkünften.

Kontakt: Wir freuen uns auf Sie!

Wir von OSTWIND verstehen uns als agiles Team, für das „flache Hierarchien“ mehr sind als ein Modebegriff. Gemeinsam folgen wir dem Wunsch, die Energiewende in Deutschland und damit die Zukunft aktiv zu gestalten. Wir würden uns sehr freuen, Sie bald kennenzulernen und als neue/n Kollegen/in begrüßen zu dürfen!

Ihre Bewerbungsunterlagen können Sie uns per E-Mail (PDF) oder per Post übersenden. Ihre Ansprechpartnerin, auch für telefonische Vorabfragen, ist:

Christine Anthofer, Assistenz der Unternehmensleitung

Tel. +49 (0)9 41 / 5 95 89 – 20

Fax +49 (0)9 41 / 5 95 89 – 90

bewerbung@ostwind.de

Unsere Postanschrift lautet:

OSTWIND Erneuerbare Energien GmbH

Gesandtenstraße 3

93047 Regensburg